Llamando.uy

Uy! Están llamando!

Nuevo call center.

Todos en las redes sociales tenemos grupos de amigos.

Se trata entonces de que quienes tengan un producto o servicio puedan inscribir su empresa y extraer sus contactos a llamando.uy

De esa manera comercial las redes comienzan a ser todas fructíferas ya que se hará un cuestionario a los nuevos clientes y todos los inscriptos van a poder constituir una unipersonal (registrada o empresa)

Para que llamando.uy sea el call center de las redes sociales.

Cualquier persona podrá vender y comprar Simplemente llamando por celular y pudiendo trabajar desde donde desee.

Entonces casi todos se van a estar llamando.

Se puede extraer contactos desde las redes sociales asociadas (incluso de teléfono) y podrá

actuar en el negocio como un servicio de tarifa paga. Y se podrá extender a otros países o hacerlo de forma intencional. (Debido de que ahora tenemos amigos de todas partes del mundo)

Este servicio será de origen caro como los viejos teléfonos pero mediados para que el o los clientes que vamos a ser todos tener la opción de regular los costos según la moneda.

Ahora se entra por lo gratis y se vende por lo caro. Lo convencional de llamar a amigos, compañeros se mantendrá también como fuente de clientes.

Era como cuando teníamos email e importamos todos los contactos o cuando migramos de redes. Así que teniendo este servicio las personas van a vender mejor y los call centers van a poder trabajar de una forma más competitiva en el mercado.

El negocio va a estar en las recargas de celulares. (Que van a ser multitudinarias)

Porque tendría éxito esta empresa? Porque tenemos todos algo para vender sea nuevo o usado y además los pequeños y grandes comerciantes podrán hacer sus campañas mediante llamadas de amistad.

Se baja la aplicación, se importan los contactos, se dan los datos de vendedor o de empresas, y se le otorga una recarga inicial (la inversión del servicio llamando.uy)

Luego de esas ventas llamando.uy tendrá una ganancia (%) que cubra los gastos)

Entonces en un momento en que todos buscan la aceleración del mercado y buscan formas nuevas y accesibles para incluir nuevos productos ya tienen la solución.

Ahora hacer los paquetes promocionales más personalizados con timbre de empresa. (Todo esto tiene que

estar en el formulario de inscripción)

La empresa asociada son los proveedores de telefonía celular de cada país.

Un poco de buena publicidad y se hace. La importación y exportación más competitiva.

Original

Daniel Triunfo

digagraciasporeducacion@gmail.com